



О ПРОЕКТЕ

СОДЕРЖАНИЕ ПРОЕКТА

В рамках проекта предусматривается создание современного производства востребованного медицинского оборудования и внедрение передовых технологий; увеличение объемов производства и реализации медицинского оборудования для лазерной хирургии.

ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ

От 30 млн долларов США.

ПОЧЕМУ БЕЛАРУСЬ?

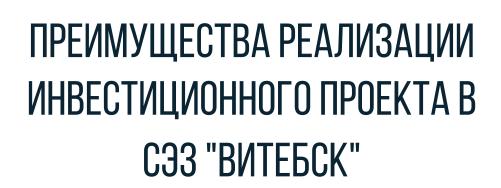
- Наличие квалифицированных и дешевых трудовых ресурсов.
- Выгодное географическое расположение.
- Льготы и преференции при реализации инвестиционного проекта.
- Возможность дальнейшего расширения производства.
- Наличие сырьевой базы.
- Возможность экспорта продукции в страны ЕАЭС (более 180 млн потребителей) без уплаты таможенных пошлин и платежей.

ФОРМА УЧАСТИЯ ИНВЕСТОРА

Создание нового предприятия.

ПРЕИМУЩЕСТВА ПРОЕКТА

- Высокий потенциал рынка потребления, в том числе в странах ЕАЭС.
- Необходимость замены устаревшей лазерной техники на новое оборудование.
- Увеличение финансирования программ модернизации здравоохранения в странах EAЭС и в мире в целом.



НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ

Налог на прибыль не уплачивается в течение всего срока реализации проекта.

Налог на недвижимость не уплачивается по объектам на территории СЭ3.

Арендная плата за землю не уплачивается за участки в границах СЭЗ.

ТАМОЖЕННЫЕ ПРЕФЕРЕНЦИИ

Резиденты C₃3 освобождаются от уплаты таможенных пошлин при ввозе СЫРЬЯ оборудования на свободной территорию таможенной зоны, которая определяется для каждого резидента отдельно.

Резиденты СЭЗ освобождаются от уплаты таможенных платежей на готовую продукцию при ее реализации за пределы стран ЕАЭС.

НАЦИОНАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ИНВЕСТИЦИЙ И ПРИВАТИЗАЦИИ

Агентство готово помочь иностранным инвесторам, заинтересованным в ведении бизнеса в Беларуси:

- •Представление информации по инвестиционным возможностям, преференциальным режимам и представляемым льготам, отраслям, законодательству
- •Представление актуальной информации по инвестиционным проектам
- •Подбор и представление информации о вариантах земельных участков и помещений
- •Поиск потенциальных партнеров для реализации инвестиционного проекта организация встреч, переговоров с потенциальными партнерами для налаживания сотрудничества

- •Предоставление площадки для переговоров и сопровождение инвестора в ходе переговоров
- •Организация визитов в Республику Беларусь (разработка программы пребывания, помощь в оформлении визы)
- •Представление интересов инвестора в переговорах с представителями органов госуправления по вопросам реализации инвестиционных проектов, а также по вопросам улучшения ведения бизнеса в Республике Беларусь
- •Постинвестиционное сопровождение

